



INNSOMNIA
Innovadores que sueñan

¿Quieres tener la oportunidad de acelerar tu proyecto Insurtech?

Innsomnia se convierte en la Primera Aceleradora Insurtech de España. Con su experiencia como primera aceleradora fintech a nivel nacional, ahora se adentra en el sector insurtech. Aplica a esta convocatoria para desarrollar un MVP para las principales aseguradoras del país y acelera tu proyecto con Innsomnia.

La ampliación internacional del proyecto ha permitido que Innsomnia se consolide en América Latina, Londres, Bélgica, Luxemburgo e Israel. Ahora que somos globales te podemos ayudar a internacionalizar tu proyecto en otros importantes Insurtech Hub a nivel mundial.

¿Es para mí?

En la primera edición Innsomnia Insurtech buscamos **SOLUCIONES, PROYECTOS E IDEAS de STARTUPS, EMPRENDEDORES Y EMPRESAS CONSOLIDADAS** que puedan aportar soluciones y valor en alguna de las siguientes verticales:

- Blockchain
- Análisis predictivo.
- IoT.
- Regtech
- Inteligencia Artificial – Machine Learning
- Marketplaces
- Smart Data aplicado al análisis de datos de compra y pago.
- Biometría.
- Escaparate Digital.
- Credit Scoring
- Nuevos seguros.
- Pago por uso.
- BotAdvisory (mercados y servicios; clientes y no clientes).
- Agregadores, recomendadores y comparadores.
- Innovaciones en el ámbito de los mercados de valores.
- Peritación de daños en tiempo real
- Reclamaciones y siniestros
- Planes de ahorro
- Salud – Vida
- Seguros colaborativos
- Otras soluciones insurtech disruptivas.

Tiempos

Recepción de proyectos: Desde el 14 de junio de 2018 **hasta 11 de octubre de 2018 inclusive**.

El **2 de noviembre de 2018 comunicaremos** los proyectos seleccionados.

El lunes **12 de noviembre de 2018 arrancamos el programa**, nos vemos en Innsomnia (Valencia).

22 de marzo de 2019 cierre del programa.

¿Qué me aporta el programa?

- Mentoring específico y adaptado a las necesidades de desarrollo tecnológico de tu proyecto.
- Servicios de Valor Añadido para hacer crecer tu proyecto.
- Créditos tecnológicos con nuestros partners estratégicos.
- La posibilidad de llegar a un acuerdo con corporaciones y entidades aseguradoras.
- Red de contactos profesionales con multinacionales y posibilidad de conseguir inversores e financiación pública para seguir desarrollando tu proyecto.
- Contamos con dos espacios de trabajo dotados de todo tipo de servicios y comodidades, que te ayudarán a desarrollar tu proyecto en un ambiente privilegiado.
- Nuestras sedes se encuentran en Valencia, frente al mar Mediterráneo, y en Madrid, en el mismo centro de la capital.

La filosofía de Innsomnia:

- No te pediremos equity ni ninguna otra forma de participación en el capital de tu empresa. Para nosotros es muy importante que sigas siendo el dueño de tu sueño.
- Fomentamos el B2B, por eso trabajaremos codo a codo contigo para que vendas tu producto a una gran empresa.
- Cuando termine el programa podrás seguir adelante con el desarrollo de tu empresa con total libertad. Desde entonces pasarás a formar parte del Club de Startups de Innsomnia, desde donde te seguiremos aportando valor para que sigas pudiendo vender en todo el mundo.

Desarrollo del programa

Queremos que rentabilices tu tiempo y saques el mayor provecho de tu participación en el programa.

El programa se desarrollará durante 5 meses, del 12 de noviembre de 2018 al 22 de marzo de 2019.

La primera semana será de “adaptación al medio”.

Key Meeting – El 19 de diciembre de 2018 se celebra un encuentro con los partners de Innovación y Negocio de la entidad para negociar el alcance de la PoC o MVP.

En los siguientes cuatro meses se desarrolla la solución.

Partners Day.- Encuentro con la entidad aseguradora para terminar de acordar los detalles de la PoC y firmar el acuerdo de colaboración el 9 de enero de 2019.

El siguiente mes dedicado a ultimar detalles y la negociación

Clausura del programa tendrá lugar el 22 de marzo de 2019.

¿Qué es el Partners Day?

Un encuentro con los responsables en Innovación y el área de negocios de la entidad aseguradora . Estos encuentros son de carácter individual.

El objetivo de este encuentro es que las ideas que hayan demostrado su aportación de valor puedan acordar una colaboración con la entidad aseguradora, que puede ser:

- 1.- Financiación para el desarrollo del producto/servicio.
- 2.- Contratación del producto/servicio por parte de la entidad.
- 3.- Inversión de la entidad en el proyecto para participar en el capital de la empresa.

¿Qué te ofrecemos?

1.- Formación y Mentorización

Nada más aterrizar en INNSOMNIA te contaremos en qué va a consistir el programa de mentoring y formación, pero para que puedas hacerte una idea aproximada, los contenidos que siempre están presentes en todas las ediciones son:

Ventas complejas, negociación, financiación, inversión, aspectos legales, propiedad intelectual, marketing, además de otros muchos contenidos que seguro serán de tu interés.

El programa de seguimiento está gestionado por profesionales de gran reputación, quienes te acompañarán y orientarán en el día a día aportando su experiencia, conocimientos y contactos.

Se desarrollará expresamente un plan de mentoring y formación individualizado para cada uno de los proyectos, con el fin de proporcionar y aportar el mayor valor posible.

Te ayudaremos a abordar con garantía el programa, el Key Meeting y el partners day.

2.- Servicios de Valor Añadido

Ponemos a tu disposición un abanico de servicios para que tu proyecto crezca y se consolide

Legal –Asesoría

Periódicamente, una empresa externa de reconocido prestigio, prestará servicios de asesoría de primer nivel.

Este asesoramiento incluirá, entre otros: revisión de pacto de socios, forma societaria, ampliaciones de capital, RGPD, aspectos fiscales, aspectos laborales, compra/venta de acciones/participaciones, etc.

Además, las startups seleccionadas se beneficiarán de descuentos y servicios especiales ofrecidos por el despacho seleccionado.

Financiación

Periódicamente podrán disponer del asesoramiento de un experto consultor financiero.

El servicio consistirá en elaborar un Informe de Posibilidades de Acceso a financiación pública personalizado más un seguimiento individualizado. Además los seleccionados, se beneficiarán de un descuento en la tarifa ordinaria que les permitirá hacer solicitudes individuales de ayudas para sus empresas.

Innovación

Innsomnia cuenta con su propio equipo de expertos en innovación. Quincenalmente ofrecerán una charla con el fin de acercar soluciones, tecnología e innovación a los proyectos. Además de elaborar el informe Inndux, que incluye el estudio de más de 500 fuentes de innovación internacionales, al que tendrán acceso los seleccionados.

Comunicación digital

Una empresa externa prestará un servicio de asesoría presencial los martes. Los seleccionados recibirán un primer asesoramiento de forma gratuita y se beneficiarán de descuentos en la contratación de servicios especializados.

Internacionalización

Nuestro equipo internacional de Innsomnia te apoyará en tu internacionalización a través de nuestro programa The Talent Route y nuestros programas y acuerdos globales.

Recruiting

Os apoyaremos en la búsqueda de talento a través de nuestros acuerdos con universidades, escuelas de negocio, escuelas de programación y programas de intercambio.

¿Qué te pedimos a cambio?

Tu esfuerzo y dedicación durante los 5 meses que dura el programa en las instalaciones que Innsomnia pone a tu disposición..

¿Cómo participar?

Cuéntanos tu proyecto usando el formulario de nuestra web: <http://www.innsomnia.es>

Para cualquier consulta, por favor envíanos un email a support@innsomnia.es

La aplicación se abre el día 14 de junio de 2018.

Debes aplicar antes del 11 de octubre de 2018.